

专注于纸机系统优化 助力纸业节能升级

采访
报道

——访芬兰兰泰克系统有限公司中国区总裁杨凤辉

本刊记者 王 岩

芬兰兰泰克系统有限公司（以下简称兰泰克）是由一群芬兰造纸专家组建，具有很强的制浆造纸专业背景，并致力于为制浆造纸行业提供节能及运行性优化解决方案的全球性系统集成公司。兰泰克自 2015 年开始开拓中国市场，仅仅历经 3 年多的时间，中国市场年销售额就从零增长至近 5000 万欧元，其专业化系统解决方案及服务在行业内深受欢迎。在 2019 年 10 月 10 日举办的 2019 中国国际造纸创新发展论坛上，兰泰克作为独家冠名赞助商，对论坛的召开给予了大力支持。会议期间，本刊记者采访了芬兰兰泰克系统有限公司中国区总裁杨凤辉，探寻这家快速成长的创新型芬兰企业的领先系统优化技术及受中国用户高度认可的奥秘。



《造纸信息》记者：杨总您好！在本次 2019 中国国际造纸科技展览会上，兰泰克独家赞助了中国国际造纸创新发展论坛，这既是对造纸行业的回馈和支持，也是兰泰克这些年在中国取得巨大成就的体现，请问兰泰克对此是如何看待的？在创新论坛的报告中，重点介绍了公司的哪些技术与亮点？

杨凤辉：兰泰克进入中国市场后一步一个脚印，到今天的小有名气，至于成就还谈不上，而且也离不开中国造纸协会、中国造纸学会、广大媒体朋友以及合作伙伴们的鼎力支持。我们也希望借此机会，和更多的行业领导、专家、用户、合作伙伴进行深度的、实质性的合作交流。

在本次创新发展论坛上，兰泰克中国的技术销售总监文乐在演讲中，为大家详细讲解了兰泰克的真空、脱水系统优化理念。我觉得，这个理念一定要多讲、多交流，有助于企业领导和一线操作人员进一步理解和认同，从而真正为我国制浆造纸企业带来不仅节能、更能降低单位成本的解决方案。

《造纸信息》记者：那就请杨总举几个实际案例具体介绍一下，应用兰泰克技术前后，纸企的主要技术经济指标对比，客户的满意程度，以及客户对公司技术产品的评价。

杨凤辉：兰泰克自 2015 年初进入中国，短短 4 年多时间，年销售额从 0 增长至近 4 亿元，中国团队从 1 人增长至近 30 人。兰泰克技术给纸企带来的不仅仅是节能，而更多的是纸机真空和脱水优化以及纸机运行效率的提高。下面介绍 2 个实际案例。

一是东莞金洲、银洲、建晖纸业的应用情况。2018 年年初，东莞金洲纸业的 4 台纸机率先采用兰泰克真空及脱水系统优化技术进行了改造，当年年底，东莞建晖纸业的 2 台纸机也采用兰泰克技术进行了脱水系统优化。这 6 台纸机脱水系统改造后均成功开机，设备运转良好，效益显著，用户非常满意。在这几个成功应用案例的示范带动下，2019 年 7 月，东莞银洲纸业（现金洲纸业）又和兰泰克成功合作，继续采用兰泰克的技术和服务对其 2 台纸机进行脱水系统优化与改造。改造后用户的具体数据我不方便统计和分享，但我们相

信，同一集团内能够多次重复购买该产品，并保持友好的持续合作，一定是因为产生了较好的经济效益和社会效益。

另一个案例是兰泰克产品在江苏某纸企的应用实例。兰泰克对这家纸厂的改造分三步进行。

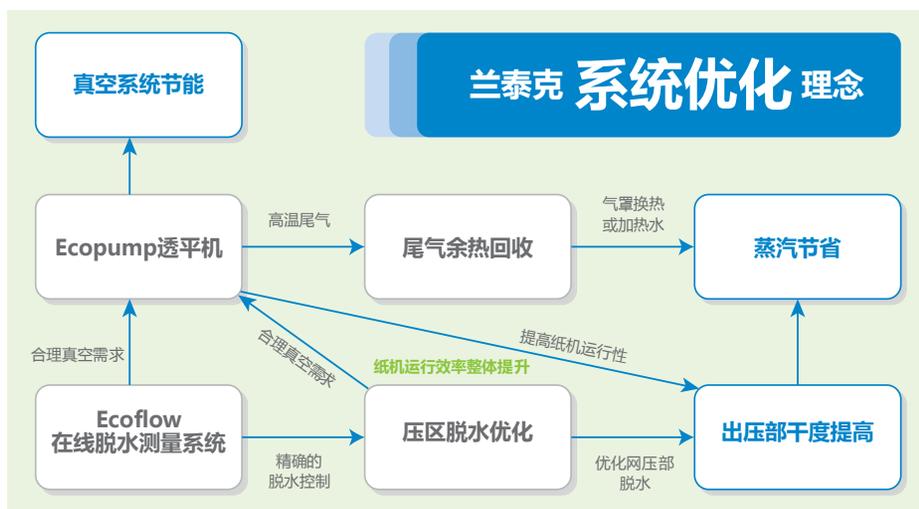
第一步进行真空系统改造。将压榨部原有的水环真空泵改造为变速透平机后，真空系统能耗由改造前的 147 kWh/t 降至改造后的 100 kWh/t，不仅节能 32%，而且可对透平机尾气余热回收利用，节省蒸汽。第二步是进行脱水和刮刀的改造。即对刮刀、接水盘及在线脱水测量系统的改造。改造后真空系统能耗降至 75 kWh/t，且改善了压区脱水，提高了运行性能。第三步是进行真空和脱水优化。公司技术人员与用户一起，借助已安装的系统优化工具进行现场优化。优化后，不仅真空系统能耗降至 54 kWh/t，而且纸机运行性能进一步提高，车速提高，还可延长毛布使用寿命。

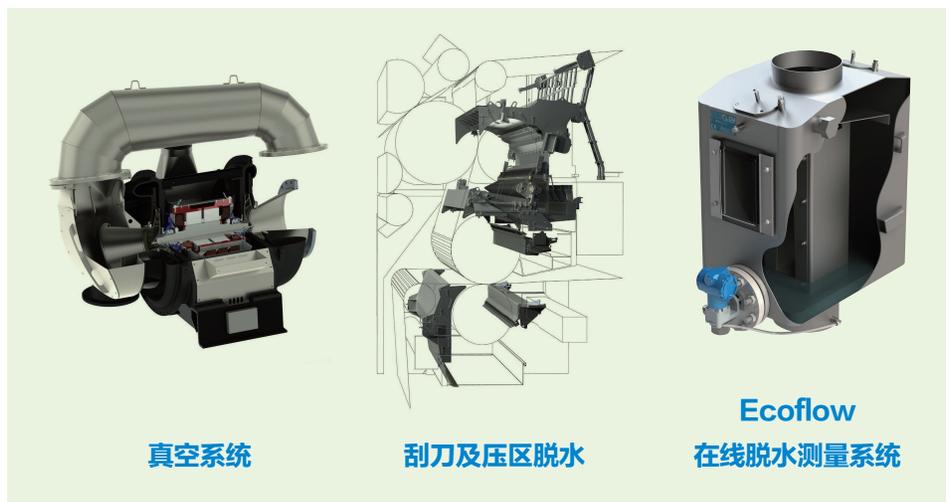
经过三个步骤的改造后，该纸厂真空系统能耗由 147 kWh/t 降至 54 kWh/t，降幅高达 63%，仅此一项就使生产成本大幅降低。

用户能够连续多次选择与我们合作，是因为兰泰克不是一家简单的设备供应商，而是因为我们是通过工艺牵头，将心比心，持续优化，真正和用户一起肩并肩、手拉手地进行现场优化和服务。

《造纸信息》记者：近几年随着我国造纸工业的快速发展，相当多的装备、化学品等上游相关企业快速发展起来，他们不仅服务于国内纸企，也纷纷走出国门，并借力“一带一路”政策而大力发展海外市场，请问兰泰克在开拓海外市场方面有哪些行动？下一步是否有这方面的计划？

杨凤辉：兰泰克作为一家源于芬兰的跨国企业，已在全球范围内开展业务 30 多年，拥有非常丰富的国际市场经验，以及各类纸机运行数据库和广大的合作伙伴网络。我们





将继续保持并加强与世界各地合作伙伴的紧密联系和合作，依托 GD 集团强大的全球销售和服务网络，为全球绿色造纸服务。

近一段时间来，得益于“一带一路”政策，兰泰克也迅速和相关纸企及总包商合作，借助我们的综合成本优势、技术可靠性，对当地的理解以及优质服务，和合作伙伴一起，在交付进度、政策配合等方面积极应对，达到最终的合作共赢。兰泰克中国团队也将积极为亚太地区客户及项目提供同样优质和迅速响应的服务。

《造纸信息》记者：据我们所知，在 2019 年 9 月 5 日举行的兰泰克客户交流会上，有 3 家用户同时现场签约，说明了市场对兰泰克目前技术的高度认可，请问在这种市场向好的情况下，兰泰克下一步的发展计划是什么？继续保持原有的技术扩大市场，还是有新的创新技术不断替代和升级？

杨凤辉：首先非常荣幸，在兰泰克 9 月 5 日的客户技术交流会上，我们和福建友发、福生源及浙江金励签订合同，非常感谢客户对我们的支持和认可。

很多行业领导、专家认为，目前我国的制浆造纸市场仍有较大的不确定性。兰泰克需要做的，是和业内专家、用户、合作伙伴一起密切沟通，把准行业脉搏。尤其是结合中国造纸原料特性、用户操作习惯、绩效考核、产业聚集度等方面，主动对我们的设备和技术进行

研发和更新换代。兰泰克在设备材质、表面处理、工艺审计和优化着重点乃至新的产品型号 / 系列等方面，做了大量的工作，也取得了较好的成绩。

下一步，兰泰克将整合集团优势资源，继续深耕制浆造纸行业，在现有真空、脱水优化基础上，结合更多的网部及干燥部优化技术，力争将系统优化

这个理念拓展到更多的关键要素。当然，需要澄清的是，兰泰克并不做整机，我们只瞄准纸机运行中最关键的一些过程和工艺，从系统的、协同的角度，把这些点研究透、做好，这就是我们全体兰泰克人的任务和追求。

《造纸信息》记者：从 2015 年至今，兰泰克经历了高速发展的几年。目前，市场上关于提高纸机效率、节能降耗的同类产品越来越多，请问一下公司是如何应对这些竞争的？

杨凤辉：这是好事啊！这说明制浆造纸这个传统上被认为或被误解为高能耗、环保水平较低的行业，正在不断地适应时代的发展，进行自我更新和重生。

最近，市场上也出现了一些节能型的设备和产品，比如透平机产品，如雨后春笋般的涌现，最近 2 ~ 3 年市场上出现了十几家生产企业。

就像我前面说的，兰泰克立足和关注的是整个纸机的运行性，而非单纯的设备供应。从工艺角度看，如果只谈真空设备，不考虑纸机脱水情况、织物情况、管路及汽水分离、用户如何合理使用和运行真空等多方面的问题，那么市场上许多所谓的真空系统升级只是改了真空设备而已，用户所得到的，也仅仅是因机械效率提升而带来的很小一部分的节能收益。

所以，兰泰克将毫不动摇地坚持其系统优化的理念，这也是广大用户最认可我们的优势所在。■