

## 论坛报告精编



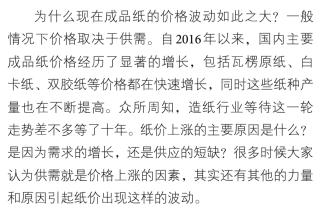
Stanley Okoro 美国费雪国际公司全球总经理

## 市场分析:

## 成品纸价格波动机制探讨



**编者按:** 2016年以来,造纸产业上下游的价格上涨成为业界关注的热点话题,特别是现在纸价仍然处于高位,并开始出现波动式的调整。价格主要受哪些因素影响,如何综合考虑各种不确定性因素对价格走势进行预测? 在2017中国国际造纸创新发展论坛上,国际咨询机构美国费雪国际公司全球总经理Stanley Okoro先生探讨了成品纸价格波动的机制。



对于价格预测,绝大部分分析师会通过供需理论 模型来研究,当买卖双方谈判价格降低到边际生产者 的生产水平时,就会产生交集。一般来说价格都是由 边际成本决定的,边际成本就是多生产1吨产品所增加的实际成本。有时边际成本会极大地决定议价地位置,但也有其他一些原因会直接影响到价格的议价,特别是买卖双方的议价过程。实际上,供需理论模型在造纸行业并不是特别可靠,有很多情况充分证明了这一点。如果该理论成立,价格会保持在企业的成本水平上,企业成本增加,价格上涨;企业成本降低,价格下滑,而企业的利润大致不变。但现实情况是,在供需没有明显改变的情况下,造纸行业价格的上涨或者下降的核心因素,这是一种误解,显然这个理论并不成立,当前市场价格的变化可以很清楚的表明

## ► 特别报道 Exclusive Report

这一点。

为什么供需理论模型不能合理预测价格呢?因 为买卖双方是根据他们对市场的判断进行议价,而不 只是计算生产成本; 生产企业对于亏本运营的意愿 程度也将显著影响价格;在市场供应不足的情况下, 买方希望优先买到,卖方希望价格涨一涨。此外,还 有众多无法预测的因素导致价格趋势难以预测, 例如 交货期、短缺恐慌、买方库存水平等。产量降低会造 成市场购买欲望的增长,造纸行业尤其如此。有时地 区之间的价格有较大差别,虽然纸品价格很低但工厂 还是亏损运营,因为企业可以通过降低成本维持一段 时间的运营。从长期角度看,企业可以给本地提供工 作机会,可以获得本地政府的部分补助。因此,企业 的边际成本并不相同,不同市场的边际成本也不同。 市场的边际成本是由价格、时间、市场波动因素共同 来确定的。而且,现在市场上拥有大量不可预测的因 素,导致价格错综复杂的上下波动,因此需要对此进 行综合分析。

现实情况是,买卖双方会根据市场议价能力来确定价格。如果供应商停工或者降低开工率,会直接影响到产品价格,因为买方认为市场上会出现缺货的情况。如果生产商降低成本,库存可能会对现有价格造成反影响。同时,消费端的需求、产能的变化、未交付的订单和物流等都会影响到价格。所有的因素不是只有一个方面会影响价格变化,它们通常是组合起来影响价格。如果把这些因素进行良好的建模,最终可以帮助预测价格走向。费雪使用的是多元因果回路的分析模式,通过这个模型来了解人的行为和反应,因为人和人之间是相互交流的,通过观察某种情况下人和人之间的反应是什么,再结合所有的议价因素来预测未来价格的发展。

如果买方认为自己的库存相对充足,作为一个买家就会去观望,因为库存会直接影响到现金流。如果买方较长时间是观望态度,卖方就会开始出现过激反应,可能会导致产品降价。因为在这种情况下,卖方更愿意降低价格来确保市场占有率。如果买方也认为价格会降低,在这种市场预期下也会造成价格波动。溶解浆的价格波动就是市场对价格预判起作用的案例。2010年到2011年溶解浆价格出现

了很大的变化,当时溶解浆的需求并没有发生很大的变化,主要变化是买方的行为。市场的反应并不是由简单的线性方程来确定价格,如果只用经济学理论做预测,其实并不能准确预测,除非能够系统的模拟市场中的行为,因为人的行为有很多可变性,所以需要有一个系统来模拟人的行为,这样才能更准确。

美国箱纸板市场多元因果相互作用以及买方和 买方的预测决定了价格的走势。通过分析,可以看到 库存变化和订单的流动,订单会影响运营率、生产率 和交货期。把所有的因素回路都列出来,形成一个模 型,就可以预测价格的走势,包括相互之间的影响。 价格高的时候,企业会引入新的产能,就有新的公司 进入。一旦有新产能或新公司进来,就有可能导致产 能过剩,产能过剩一旦出现就会导致价格下跌。所以 企业都很担心市场双方出现过度反应。怎么去处理产 能过剩?最后只能够进行行业整合,对市场进行控制 和调整。

过去大家都强调规模经济,所以造纸行业往往都会建设更多的产能。未来的价格可以将现在的价格加上所有市场因素来推断,从而形成一个非常准确的短期预测。时间线拉得越长,准确度就越低,所以要选择合适的因素进行建模,才能够做出一个准确的预测。

总结一下,在理想的世界里面,可以用理性的经济模型来做预测。但在真实的情况中,光靠经济模型计算还不够,有时候模型计算出来的结果和事实的价格趋势完全不一样。现在有了更多选择和更多反馈的回路,在实际的商战中,可以去捕捉人们的行为,去推断他们未来的一些做法。所以我们要了解市场,了解人与人之间打交道的方式,才能生成更准确、更可靠的价格预测,了解市场的走向。最关键的是要预测市场的拐点,才能调整投资和产能。当然,预测是对未来的判断,没有人可以做到完全准确。所以预测最关键的工作是搞清楚拐点在哪里,知道市场什么时候会发生明显变化,什么可以为你所用。纸价上涨有外部因素,也有行业因素,甚至有人为因素,不过纸价如何波动最终将由市场这一"看不见的手"进行调节。▶